



FrancaVenda[®]



JOSUEL GOMES

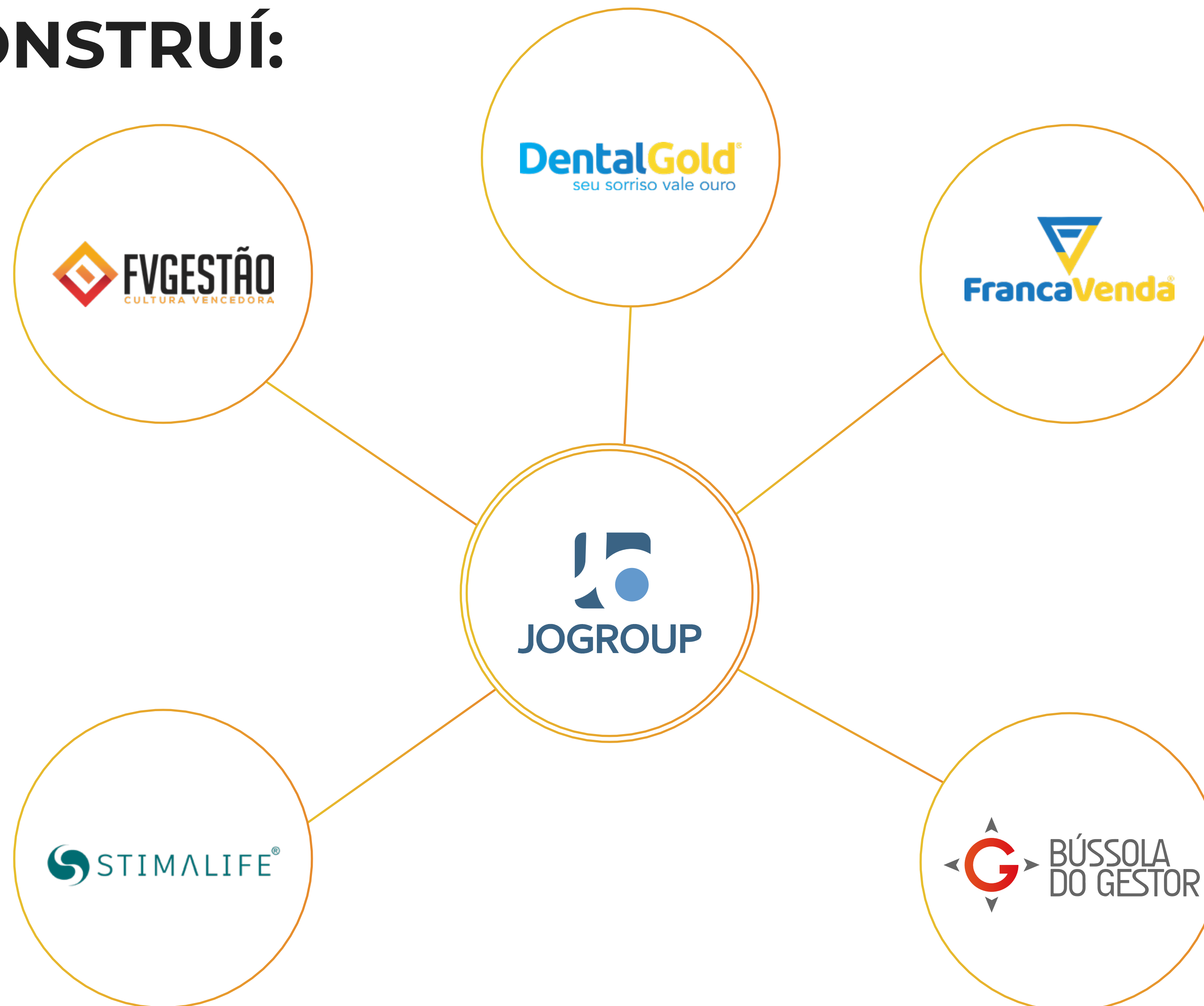
DIRETOR



- Formado em Administração
- Pós Graduação em Gestão Empresarial
- Pós Graduação em Marketing
- Pós Graduação em Comércio e Vendas



O QUE CONSTRUÍ:



A close-up photograph of a person's feet wearing dark sneakers with white laces, stepping through shallow water. The water is splashing around the shoes, creating a dynamic and energetic scene. The entire image is overlaid with a semi-transparent blue filter.

MINHA TRAJETÓRIA

Iniciei minha carreira profissional aos 8 anos de idade, na cidade de Caiçara, no interior da Paraíba. Ao longo dos 42 anos, desempenhei muitas funções: agricultor, taxista, gerente de uma barraca de lanches, vigia, servente de pedreiro, até a realização de abrir minha própria empresa, a Dental Gold, enquanto ainda atuava como gerente de vendas da Golden Cross.

Ascendi na carreira de vendas, sempre figurando entre os primeiros colocados, e após ganhar experiência, alcancei os cargos de supervisor e gerente. Foi nessa jornada que compreendi a importância fundamental das vendas, que sustentam e dão valor a todas as outras profissões no mercado.



No âmbito da educação formal, minha jornada foi igualmente extensa. Fiz Administração e me dediquei a diversos outros programas de qualificação. Na FGV, finalizei três MBAs e participei de vários cursos no Instituto Lean e na Fundação Nacional da Qualidade, três certificações em coaching e três Programação Neurolinguística (PNL), acumulando mais de uma centena de cursos ao longo dos anos. No entanto, reitero que foi na prática, no campo de batalha, no dia a dia de trabalho, que obtive as lições mais valiosas. Por isso, acredito firmemente que se aprende a nadar nadando e a pedalar pedalando.

Com o passar dos anos, construí o Jogroup, uma plataforma composta por 6 empresas que, juntas, oferecem valor inestimável tanto para pessoas físicas quanto jurídicas. Estas empresas, que são referência de sucesso no Nordeste, são o resultado de inovação constante e do meu compromisso enquanto empresário, o que me trouxe grande realização pessoal.

No entanto, testemunhei inúmeros talentos e muitos sendo negligenciados porque muitas pessoas não sabem como vender adequadamente. Somos todos vendedores, mesmo que inconscientemente, a todo momento.



Essa constatação me incentivou a estabelecer o projeto "Franca Venda", visando capacitar indivíduos a entender e dominar o processo de vendas para melhorar sua qualidade de vida.

A Franca Venda foi criada com uma missão nobre: transformar vidas por meio da educação. O nome do projeto já expressa nossos valores fundamentais de franqueza e transparência, pois entendemos que uma venda realizada com sucesso gera não apenas um cliente, mas, acima de tudo, um amigo fiel.

Estou comprometido em compartilhar os aprendizados acumulada ao longo de anos e em abrir portas dentro das minhas empresas e assim gerar oportunidades para novos empreendedores. O Franca Venda vai além de ensinar técnicas de venda; ele oferece oportunidades reais de negócios, aproveitando a força dos meios digitais para criar um ecossistema virtuoso.

Convido você a se unir a nós nessa jornada de aprendizado e crescimento com a Franca Venda. Aqui, clareza e honestidade são fundamentais para construir uma parceria duradoura e produtiva, ancorada na visão e na estrutura sólida do Jogroup.





Bem-vindos ao projeto
Franca Venda.

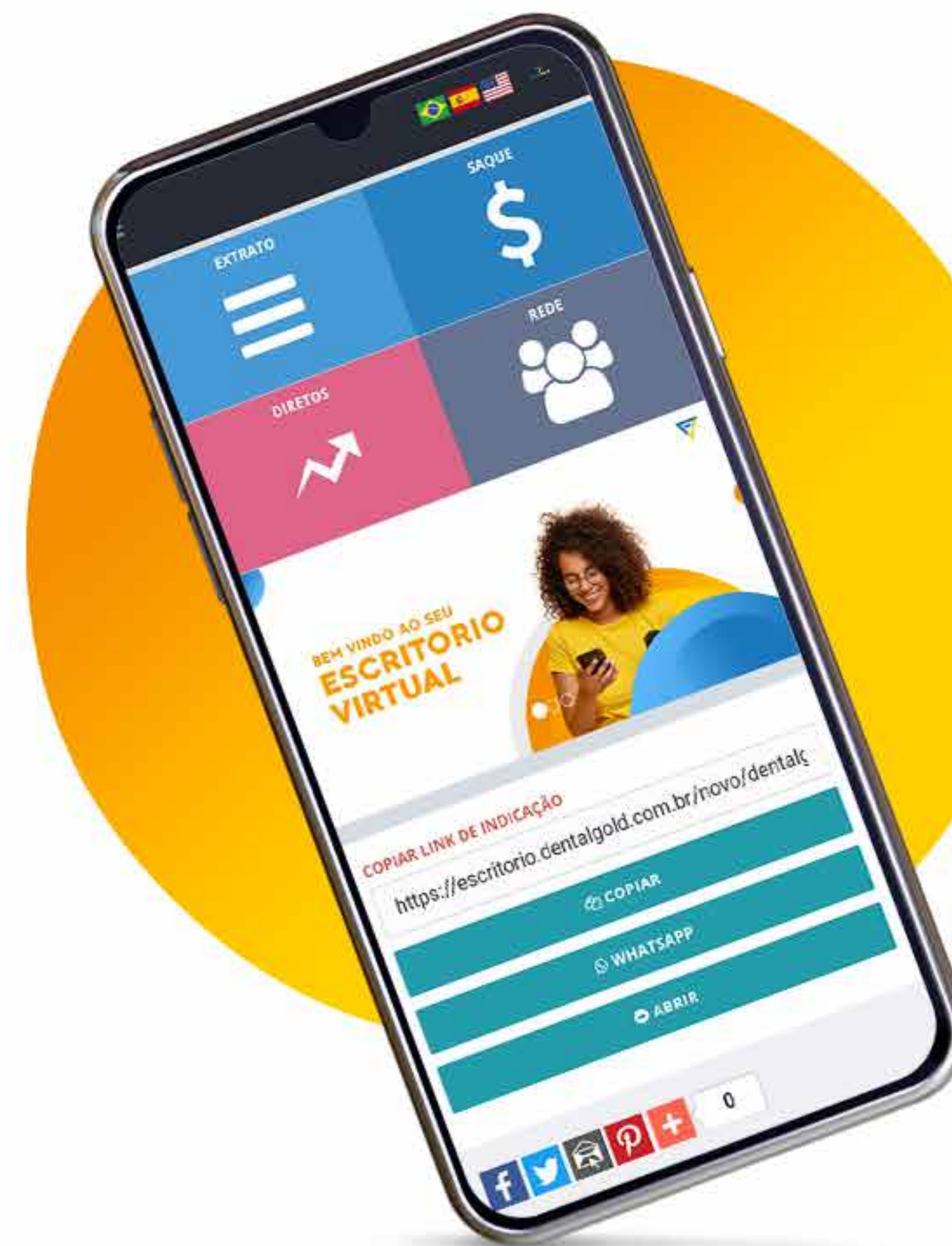
O projeto "Franca Venda" é o resultado de uma fusão entre conhecimento acadêmico e prática inovadora, integrando diversos conceitos-chave do universo comercial em uma proposta de valor única.

Incorporamos estratégias de venda direta, marketplace e o emprego de novas tecnologias, visando um objetivo primordial: transformar vidas por meio da educação e oferecer oportunidades a quem tem a determinação para avançar, mas precisa daquele impulso inicial.



Ao ingressar no "Franca Venda", você não só receberá uma formação completa em vendas, mas também começará suas atividades utilizando uma robusta plataforma de vendas. Esta ferramenta será o seu trampolim para alcançar a independência financeira, permitindo que você receba uma renda recorrente mensal das suas vendas diretas.

Além disso, ao construir sua própria rede de novos empreendedores, você poderá gerar rendimentos adicionais sobre as atividades deles, enquanto os contratos estiverem ativos e os clientes continuarem realizando pagamentos.



Tudo isso será estruturado dentro de um plano de negócios detalhado, que fará parte do conjunto de documentos que estabelecerá a relação entre os empreendedores e o projeto "Franca Venda".

É uma oportunidade ímpar para quem busca não apenas um ganho financeiro, mas também crescimento pessoal e profissional em um ambiente que valoriza o empreendedorismo, a inovação e a educação contínua.

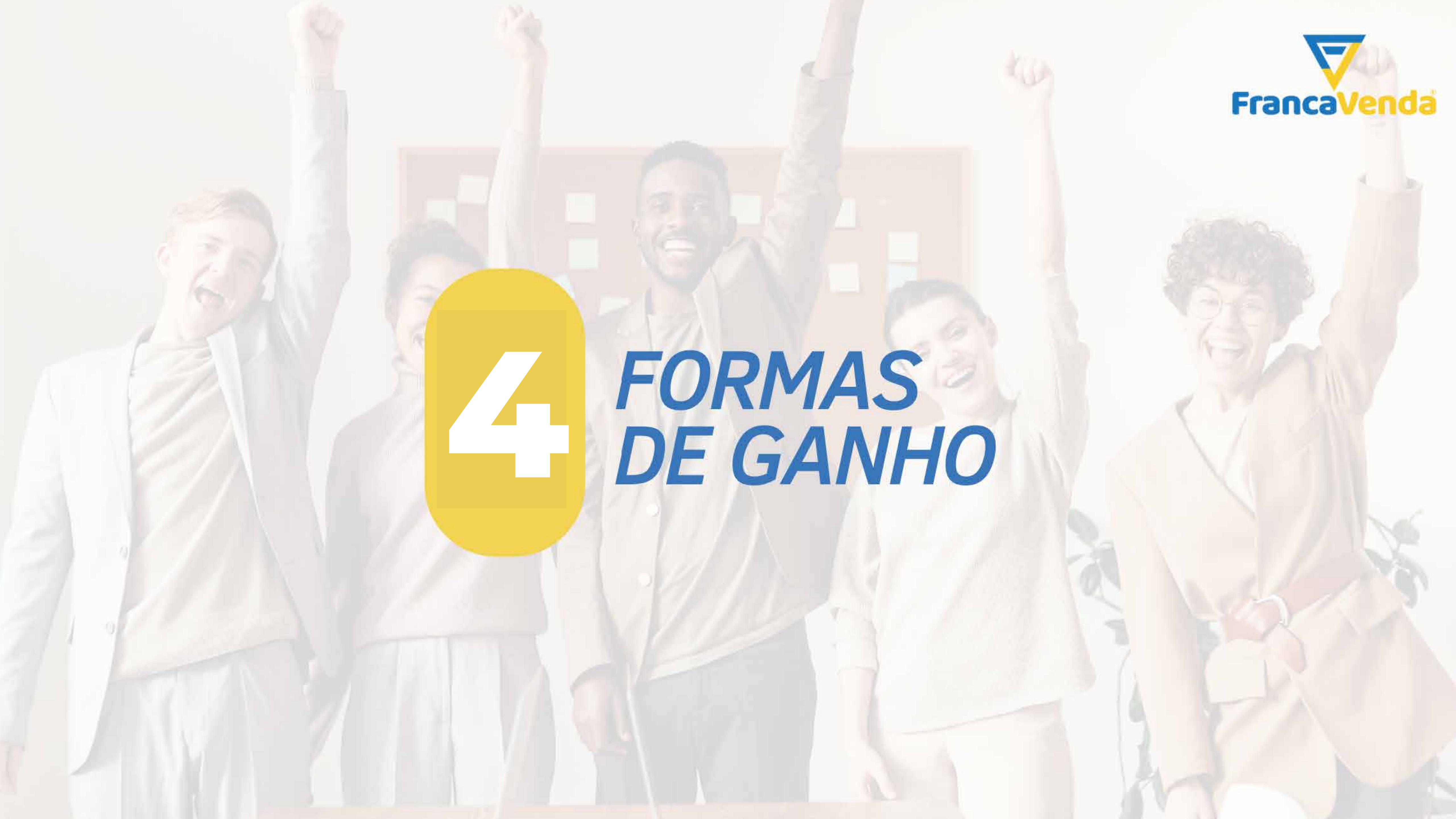


SOBRE O PROJETO:



4

**FORMAS
DE GANHOS**



1. VENDA DIRETA (EMBAIXADOR)

Nas vendas diretas (para o consumidor final) o embaixador recebe as seguintes comissões:

Realizando Vendas você recebe:

90%

NA 1º MENSALIDADE

90%

NA 2º MENSALIDADE

10%

RECORRENTE (ENQUANTO DURAR O CONTRATO)

VENDA DIRETA



você



clientes

2. INDICAÇÃO DIRETA (EMPREENDEDOR)

Construa uma Equipe de novos Embaixadores e receba uma comissão sobre as Adesões.

Você receberá:

60% DA TAXA DE CONCESSÃO (HOJE R\$100)



3. ATIVAÇÃO MENSAL ATÉ A 5 GERAÇÃO

Todas as ativações mensais da sua equipe geram bônus recorrente.

Você receberá um percentual de toda ativação do plano realizado por sua equipe, desde a 1ª até a 10ª geração. Isso significa que você será recompensado(a) com uma porcentagem das ativações feitas pelos seus descendentes ao aderirem ao plano, independentemente das vendas realizadas por eles.



você



1º nível 15%

2º nível 7%

3º nível 2%

4º nível 2%

5º nível 1%

4. VENDAS DO SEU INDICADO PARA O CONSUMIDOR FINAL (EMPREENDEDOR)

Você receberá:

DO 1º NIVEL **1%**

DO 2º NIVEL **1%**

DO 3º NIVEL **1%**

DO 4º NIVEL **1%**

DO 5º NIVEL **1%**








COMO EMPREENDER?

Comece hoje mesmo a conquista da sua liberdade financeira! Garanta já a sua Concessão de Vendas.

FAÇA PARTE DE UMA EQUIPE VENCEDORA!

PASSO A PASSO PARA FAZER PARTE DO PROJETO FRANCA VENDA

-  1. Pre-Cadastro;
-  2. Cadastro;
-  3. Adquirir a licença;
-  4. Está de acordo com a documentação;
-  5. Fazer os cursos e ser aprovado (Crenças, mindset, inteligência emocional, resiliência, hábitos).





VOCÊ PODE MUDAR A SUA HISTÓRIA.

SUCESSO!